

Actualiza tu navegador para una mejor experiencia en nuestra página. [Descargar](#) | [I Explorer 8](#) | [Google Chrome](#) | [Firefox 3.5](#) |

medianzo Noticias del Vino | Puromarketing | Inmodiario | Digital de Internet | Viajar y Turismo |



Toda la información
del sector inmobiliario



anúnciese aquí

Actualidad y Noticias del sector inmobiliario

[Login](#) | [Registrarse](#) | [Publicar Noticia](#) | Comunidad [Únete!](#) | [Síguenos en](#) | [Facebook](#) | [Twitter](#) | [webslice](#)

Viernes, 09 de Octubre de 2009

INMODIARIO

Búsqueda de noticias y titulares

Buscar

PORTADA Sector Inmobiliario **Talentos** Mercado Inmobiliario Sinergias Entorno Economía Internacional

[Análisis](#) | [Historias de Éxito](#) | **Libros y Revistas** | [Estudios y Informes](#) | [Arquitectura](#) | [Formación](#) | [Hemeroteca](#) | [RSS](#)

[El Selector](#) (Beta) ▶ [Santiago Quiroga: 'Creemos que los 'outlets' van a tener continuidad'](#)

Noticia [Talentos](#) / [Libros y Revistas](#) | 07-10-2009 por inmodiario

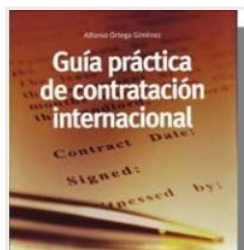


PATROCINA

medianzo

La noticia **En Imágenes**

FotoGalería



Becas ICEX

Fórmate en el extranjero con becas ICEX: la oportunidad de tu carrera.
www.icex.es

Mensajería Urgente Madrid

Mensajeros Furgonetas en 30 Minutos Precios competitivos
902456902
www.bahia.es

En un mundo cada vez más globalizado, la internacionalización empresarial empieza por convertirse en una clave de supervivencia no sólo de las grandes empresas sino también para muchas pymes. Esta internacionalización exige, de alguna manera, tener ciertos conocimientos acerca de los riesgos jurídicos que cualquier operación comercial internacional plantea.

Madrid, octubre de 2009. Por regla general, toda operación comercial internacional quedará plasmada en un contrato; pues bien, la negociación de ese contrato internacional planteará una serie de complejidades – derivadas de las obligaciones exigidas por los instrumentos jurídicos existentes en la materia–, que las partes deberán conocer y saber gestionar.

Así, las cosas, el objetivo que se persigue con esta obra es doble: por un lado, dar a conocer los rasgos característicos de las principales modalidades contractuales internacionales; y, por otro lado, analizar cada una de esas modalidades (compraventa internacional de mercaderías, agencia comercial internacional, concesión o distribución comercial internacional, franquicia internacional, y joint venture internacional), ofreciendo los correspondientes modelos de contratos, conteniendo el clausulado necesario e imprescindible a incluir en los mismos.

En definitiva, Guía Práctica de Contratación Internacional pretende ser una herramienta de trabajo útil y sobre todo, práctica, que le facilite al profesional su trabajo diario en el complejo mundo del comercio internacional.

El autor es Licenciado en Derecho y Master en Comercio Internacional, actualmente es profesor de Derecho Internacional Privado en la Universidad Miguel Hernández y subdirector académico del Master en Comercio Internacional organizado por la Universidad de Alicante.

[Tags de este contenido:](#) Sin etiquetas

Compártelo: [Facebook](#) | [Twitter](#) | [LinkedIn](#) | [Google+](#) | [YouTube](#) | [RSS](#)

PUBLICIDAD

PUBLICIDAD



Otros Titulares

Hemeroteca

- Lorena Moro: Gestión actual de una ONG
- Pegar y pegar: Chip y Dan HEATH
- Ética a Nicómaco: Javier Fernández Aguado
- Coaching co-activo, un modelo para transformar la vida profesional y personal
- Enrique Quemada Clariana: Cómo conseguir el mayor precio para MI empresa
- Metacompetencias: gestión de personas en tiempos de desconcierto
- Rodéate de los mejores (Great People Decisions): Claudio Fernández-Arcoz
- El Auténtico Norte: Bill George y Peter Sims
- Una Crisis y Cinco errores: Carlos Rodríguez Braun y Juan Ramón Rallo
- Los Diez Mandamientos para arruinarte (The Ten Commandments for Business Failure)

INMODIARIO

Participa Comentarios


[Comentarios](#) [Añadir nuevo Comentario](#)



09-10-2009
Por Editorial

Si te ha gustado este artículo y quieres expresar o compartir tu opinión, puedes participar añadiendo tu propio comentario.

[Canales](#) | [Economía](#) | [Entorno](#) | [Internacional](#) | [Mercado Inmobiliario](#) | [Sector Inmobiliario](#) | [Sinergias](#) | [Talentos](#) |

[Quiénes somos](#) | [Contacto](#) | [Publicidad](#) | [Legal](#) | [Privacidad](#) | [Ayuda](#) | [Hemeroteca](#) |  [netvibes](#) |

Inmodiario **Actualidad y Noticias** del sector inmobiliario © 2009 Mediano S.L. Todos los derechos reservados

mediano ^{GRUPO} *openflavor*