
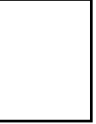


| | | | | | | |
|--------------------------|------------------------------|-------------------|----------------|--------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|
| Tirada: 132250 | <h1>Emprendedores</h1> | Nacional | Mensual | Superficie: 81 cm² |  |  |
| Difusión: 81550 | | | | Ocupación: 13.46% | | |
| (O.J.D) | | | | Valor: 1.094,16 € | | |
| Audiencia: 285425 | | | | Página: 106 | | |
| (E.G.M) | | | | | | |
| Ref: 7792034 | 1^a Edición | 01/09/2016 | | | | 1 / 1 |

CRECIMIENTO PROFESIONAL

NEGOCIACIÓN MÁS EFICIENTE

Este es un libro en el que aprenderás a mejorar en muchos aspectos de tu vida profesional: cómo preparar reuniones orientadas a conseguir tus objetivos, las claves de la negociación y de la resolución de conflictos, cómo mejorar tu comunicación, evitar los ladrones de tiempo que te hacen menos eficiente como profesional... y todo ello orientado a que consigas más clientes y más ventas. Lo mejor es que el proceso

no se limita a mejorar leyendo, sino que el libro viene acompañado de soporte documental y visual a través de su web, con muchas herramientas útiles para la venta.



Vender más y mejor en menos tiempo

Raúl Ruiz de la Parte
Esic Editorial

Precio: 18€