



Los libros de Ramón Tamames

GUÍA PARA UNA ECONOMÍA GLOBAL

CLAVES DE LA ECONOMÍA MUNDIAL

VV.AA.

ICEX. Madrid, 2007
477 págs., 50 €

Los cada vez más difíciles equilibrios económicos internacionales, sobre todo si se da cierta importancia al estancamiento de la Ronda Doha de negociaciones en el marco de la OMC, se estudian en este libro junto a otras cuestiones básicas como las relaciones comerciales y financieras de China con EEUU, el endeudamiento estadounidense y su dependencia de Asia Oriental a efectos de financiación o el reequilibrio intraeuropeo con el Tratado de Lisboa, sucedáneo de una Constitución fallida. Al lado, todo eso, de otras cuestiones de interés a la hora de apreciar el panorama económico internacional. Que se exponen en detalle a través de 45 artículos de opinión en esta séptima edición de *Claves de la Economía Mundial*, en lo que ya constituye una consagración de un anuario de indudable utilidad.

Claves puede ayudar mucho a que las empresas españolas estudien mejor sus estrategias internacionales, al ofrecer no sólo un gran repertorio de datos cuantitativos sobre países y regiones, sino también elementos cualitativos indispensables para la toma de decisiones. Un CD-Rom completa la obra, configurada como una herramienta interactiva de gran utilidad, al permitir el acceso a una ingente cantidad de información: perfiles actualizados de todos los países del mundo; informes económicos de un centenar de Estados que representan más del 90 por 100 de la población mundial; y rankings y gráficos de calidad.

Todo ello ha sido posible gracias a la participación de más de 70 especialistas, cuyas aportacio-

nes son las que año tras año convierten este anuario del Instituto de Comercio Exterior, ICEX, en una referencia indispensable para empresarios, gestores de Administraciones Públicas, profesionales y universitarios.

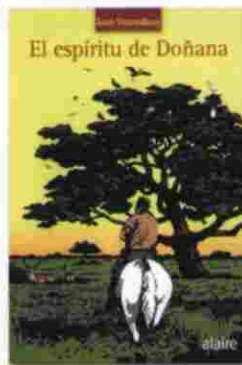
EL ESPÍRITU DE DOÑANA

Jesús Vozmediano

Editorial Alaire. Madrid, 2004
303 págs., 17,50 €

El Parque Nacional de Doñana, el antiguo Coto, es uno de los más valiosos y conocidos espacios naturales europeos. Pero Doñana no sólo constituye un excepcional reducto de biodiversidad, ya estudiado en multitud de trabajos, como los de Miguel Delibes Jr., los del Profesor Valverde, y otros. Al mismo tiempo que la flora y la fauna, alberga un patrimonio humano verdaderamente único, del que sus últimos exponentes son los guardas del Parque, cuyos antepasados sirvieron antaño a los grandes propietarios de la zona como fieles celadores de la caza que encerraban sus grandes fincas. Y que desde la declaración del Parque Nacional pasaron a velar, como ahora lo hacen sus descendientes, de un patrimonio de toda la Nación y de la humanidad entera.

El autor del libro al que dedicamos estas líneas se propuso rescatar del olvido lo que es ese patrimonio de gente que ama su tierra y trabaja denodadamente por la conservación de lo mejor que de ella cabe conservar. Algo que se demuestra una y cien veces al recorrer el terreno de la mano de esos profundos conocedores de Doñana. Caminando sobre las cada vez más difusas



vías pecuarias que durante siglos sirvieron para atravesar y comunicar dunas, corrales, pinares, manchas, vetas, lucios, paciles, navazos, llanos, caños y brazos. Y que durante las últimas décadas, en parte, han recobrado nuevo auge como vías de tránsito de los romeros que viajan a implorar a la Virgen de El

Rocio, en medio de una zarabanda única en las tradiciones europeas.

Pocas personas pueden encontrarse que hayan estado más vinculadas e implicadas en la protección de Doñana que Jesús Vozmediano (Huelva, 1947). Y, curiosamente, no estamos hablando de un biólogo ni de un naturalista profesional, sino de un abogado. Uno de los pocos —otro sería José María Blanco— en España se han volcado en el derecho ambiental. Con un interés que ha llevado a nuestro autor a ser profesor de cuestiones del entorno en la Escuela del Colegio de Abogados de Sevilla, así como a desempeñar labores de experto y consultor internacional.

Como escritor, Vozmediano ha publicado siete libros, algunos de ellos relativos al parque nacional como *Doñana. Manual práctico* (1994), *Vernáculos y acordanzas de Doñana* (2000) o *Legislación sobre Doñana* (2001). Y otros, relacionados con la protección ambiental en general, destacando *El futuro de las ciudades: hacia unas urbes ecológicas y sostenibles* (2002).

LA CORRESPONDENCIA DE TOMÁS MORO. ANÁLISIS Y COMENTARIO CRÍTICO-HISTÓRICO

Anna Sardano

Ediciones de la Universidad de Navarra.
2007
304 págs., 17 €

El escaso conocimiento de la correspondencia del máximo representante del humanismo inglés y europeo en el Renacimiento y de uno de los mejores juristas de *Common Law* de su tiempo, Tomás Moro (1478-1535), santo y mártir, además de autor de *Utopía* (1516), confiere un enorme interés al epistolario que se presenta en esta obra.



VOZMEDIANO SE PROPUSO RESCATAR DEL OLVIDO
ESE PATRIMONIO HUMANO ÚNICO, LOS GUARDAS,
QUE JUNTO A SU FLORA Y FAUNA ALBERGA DOÑANA



Moro, gran amigo de Erasmo, Vives y otros ilustrados de su época (una pena que el intercambio epistolar con ellos no pueda ser abarcado en el volumen que comentamos), fue proclamado patrón de gobernantes y de políticos por Juan Pablo II en el año 2000, aceptando una petición presentada por Francesco Cossiga, presidente que fue de la República Italiana y de la Asociación Internacional Amici Thomae Mori.

De hecho, es en las cartas, de las que Moro era un infatigable escritor, más que en sus propias obras literarias, donde se revela su intimidad de hombre dividido entre numerosas obligaciones civiles y familiares. En sus misivas se refleja, además, la imagen de un ser extraordinariamente humano y actual,

cuya preocupación fundamental era encontrar un justo equilibrio entre la cotidianidad y la fidelidad a la ley de Dios.

Anna Sardaro, la recopiladora y comentarista, hace en este libro una breve pero interesante historia del género epistolar hasta la época de Tomás Moro, analizando las cartas

más significativas que el célebre humanista inglés escribió entre 1501 y 1535. Y en las que emerge la enorme estatura de un hombre que prefirió sacrificar su propia vida antes que renegar de su conciencia por las imposiciones de aquel Barbazul exultante que fue Enrique VIII.

Anna Sardaro se licenció en Lenguas y Literaturas extranjeras modernas en el Instituto Universitario Oriental de Nápoles. Actualmente, es profesora de Lengua y Literatura españolas.

CÁNCER. 101 PREGUNTAS ESENCIALES PARA LOS ENFERMOS Y SUS FAMILIAS

Ricardo Cubedo, José Luis de la Serna y María Valerio

La Esfera de los Libros.
Madrid, 2007
456 págs., 19 €

Para todo el mundo occidental la enfermedad más temida es el cáncer, palabra todavía tabú en algunos sectores de la po-

DE LAS CARTAS DE MORO EMERGE LA ESTATURA DE UN HOMBRE QUE PREFIRIÓ SACRIFICAR SU VIDA ANTES QUE RENEGAR DE SU CONCIENCIA

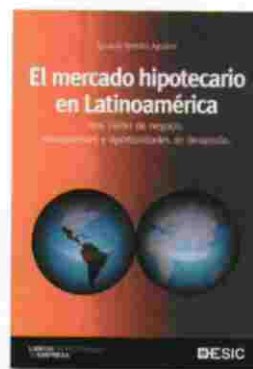
blación. Y ello, a pesar de que los problemas vasculares como el infarto de miocardio y los accidentes trombóticos son la principal causa de mortalidad.

Ese temor a enfrentarse a una realidad tan frecuente se debe a que el cáncer aún se asocia a la idea de un sufrimiento prolongado y de una muerte a corto o medio plazo, existiendo otras muchas ideas erróneas sobre la patología en cuestión. En contra de una situación en la que el cáncer se cura en un porcentaje cada vez más alto de los casos.

El libro al que ahora prestamos atención es una obra muy útil para pacientes, familiares o personas sanas que quieren conocer más a fondo la enfermedad más temida. Un texto en el que sus autores han volcado toda su experiencia en la práctica de la oncología y del periodismo de salud. Aunque se echen de menos algunos temas como la tomoterapia y el *cyber-knife*.

Todo queda explicado con lenguaje claro, donde los tecnicismos son los indispensables, describiéndose las causas de los diversos tumores malignos, las mejores estrategias de prevención, el tema de las metástasis, el papel de la herencia, los efectos adversos de determinados tratamientos, la importancia de la dieta, las probabilidades de curarse, el control del dolor y tantas otras cosas, siguiendo el socrático método de preguntas y respetas.

Ricardo Cubedo, (Valencia, 1965), tras licenciarse en Medicina y Cirugía en Valencia, se trasladó a Madrid para cursar la especialización de oncología en el Hospital Doce de Octubre. Desde 1995 desempeña su labor asistencial en el Hospital Universitario Puerta de Hierro de Madrid. Por su parte, José Luis de la Serna (Madrid, 1949) es licenciado en Medicina y Cirugía por la UCM y doctor en Medicina y Cirugía por la Universidad de Alcalá. En cuanto a María Valerio Sáinz



(Madrid, 1980), es licenciada en Periodismo por la Universidad de Sevilla y desde 2002 ha desarrollado su carrera profesional en el área de salud del diario 'El Mundo'.

EL MERCADO HIPOTECARIO EN LATINOAMÉRICA. UNA VISIÓN DE NEGOCIO

Ignacio Temiño Aguirre
ESIC. Madrid, 2007
379 págs., 24 €

En este libro, el autor esquematiza los procesos hipotecarios y los subsiguientes de titulación/securitización, con las diferentes figuras utilizadas más frecuentemente. Analizando las variables más importantes que influyen en todos esos procesos en una serie de países de la América hispana (Argentina, Brasil, Chile, Colombia, México, Perú, Venezuela y Puerto Rico), tanto de carácter macro como sobre el comportamiento específico de los mercados. Repasando siempre el funcionamiento en cada Estado, el marco legal de actuación y los principales instrumentos crediticios.

El libro resulta de gran interés práctico para los especialistas, tanto por el tema en sí como también porque la amplia región latinoamericana es, desde hace años, un espacio objetivo de fuertes inversiones de diferentes entidades españolas que han adquirido participaciones significativas en bancos locales y entidades perimetrales como sociedades hipotecarias, de seguros, de consumo, etc.

Ignacio Temiño Aguirre es doctor en Ciencias Económicas y Empresariales por la Universidad Rey Juan Carlos de Madrid, PDG por el IESE y PDD por INSEAD. Es profesor de ESIC Business & Marketing School. Durante algo más de 26 años ha desempeñado diferentes cargos directivos en el ámbito bancario español. Todos los que fueron sus clientes y asesores saben perfectamente que al ponerse en sus manos entraban en un auténtico *Project finance* de alta calidad.

