

¿Quién ha matado a mi jefe?

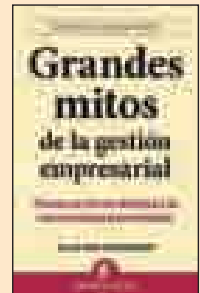
Autor: **Esteban Solano Rada**
Editorial: **ESIC Editorial**
Precio: **15 euros**
Páginas: **110**



El objetivo del libro que le presentamos es dar a conocer al lector las diferentes perspectivas desde las que se ha estudiado la motivación y ayudarle a aplicar las principales estrategias derivadas de ellas de un modo sencillo y diferente. Para conseguirlo, la herramienta se ha dividido en dos partes. En la primera el lector se adentrará en una misteriosa historia en la que podrá ayudar al Sr. Gris, nuestro protagonista, a descubrir quién ha matado a su jefe. En la segunda, encontrará las claves para entender qué nos motiva a cada uno de nosotros en nuestro lugar de trabajo, las teorías en las que se basan esas explicaciones y acciones concretas para poner en práctica. Provocadora por su argumento y clara por sus explicaciones, este libro ha sido empleado en numerosas organizaciones como soporte en seminarios sobre motivación, como apoyo en programas de desarrollo de equipos o como complemento en programas de coaching.

Grandes mitos de la gestión empresarial

Autor: **Alastair Dryburgh**
Editorial: **Empresa Activa**
Precio: **15 euros**
Páginas: **256**



Cuestiona las grandes verdades del pensamiento convencional en los negocios. Mucho de lo que sabemos de los negocios es erróneo. Gracias a Internet tenemos acceso a la misma información y a las mismas ideas procedentes de las escuelas de negocios. ¿Cómo podemos desmarcarnos y encontrar nuestra ventaja competitiva?

Grandes mitos de la gestión empresarial analiza toda una serie de verdades y dogmas de la gestión empresarial que normalmente se dan por válidos y pocos se atreven a cuestionar. Su autor, Alastair Dryburgh, analiza y desmitifica varios puntos clave aportando su visión alternativa respecto a la fijación de precios, los recortes, la elaboración de presupuestos o la planificación, con el fin de aportar lo que será verdaderamente útil y productivo en la gestión cotidiana.



91 571 38 04

BIENVENIDOS

Desde 1986, **ALARAZ VEINTE**, ofrece un servicio integral para que usted **disponga desde el primer día de una oficina a pleno rendimiento, equipada con todo lo necesario para el desarrollo de su actividad, con un equipo profesional dispuesto a solventar todas las tareas de gestión para sus clientes, agilizando así su trabajo.**

Usted ya puede tener una imagen de **prestigio permanente** tanto por su **localización** como por su **profesionalidad y equipamiento**, ahorrándose preocupaciones, tiempo, esfuerzo y por su **puesto dinero.**

Contacto:

**CENTRO DE NEGOCIOS
ALARAZ VEINTE**

Capitán Haya 60, 2 28020 MADRID
T 91 5713804 F 91 5714266
Email: comercial@alarazveinte.es



PROMOCIÓN DESTACADA

- Despachos totalmente amueblados y equipados con ADSL (Desde 1 hora y por día, semanas, meses...)**
- Domiciliación de Sociedades y particulares**
- Oficina virtual y de enlace**
- Sala de Reuniones (Capacidad hasta 22 personas) con todo el equipamiento necesario**
- Recepción y desvío de llamadas personalizadas con el nombre de la empresa.**
- Recepción de correspondencia, paquetería y mensajería y distribución de los mismos**
- Secretariado Bilingüe**
- Servicio de Envío, Recepción de fax y Correo Electrónico**
- Servicio de fotocopias, impresión y escaneo de documentos**
- Posibilidad de Parking**

SERVICIOS

PRODUCTOS



Recepción



Despachos desde 1 a 7 puestos de trabajo



Sala de Reuniones

Disponga de su oficina de forma inmediata y sin inversión. Realice un estudio comparativo de costes y comprobará que resulta enormemente beneficiado con los servicios de ALARAZ VEINTE