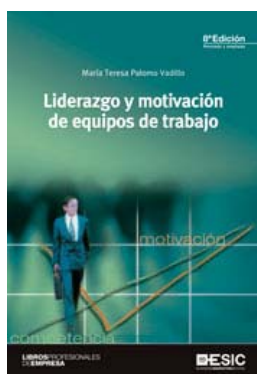


"No es necesario decir todo lo que se piensa, lo que si es necesario es pensar todo lo que se dice" (anónimo)

[Inicio](#) › [Recomendamos](#) › [Habilidades Directivas: Liderazgo y motivación de equipos de trabajo](#)

Habilidades Directivas: Liderazgo y motivación de equipos de trabajo



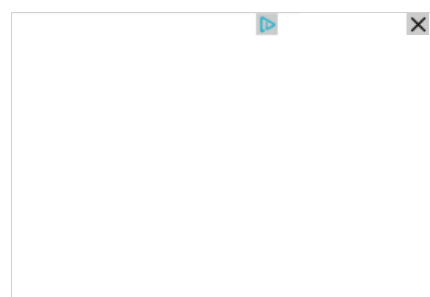
Autor: María Teresa Palomo Vadillo
Editorial: ESIC Editorial
Breve descripción: Una de las principales implicaciones que han supuesto los constantes cambios en los que se ven envueltas las organizaciones, y su necesidad continua de adaptación, con objeto de mantener su competitividad en un entorno cada vez menos predecible, es la forma de entender la organización del trabajo, adquiriendo los sistemas de trabajo en equipo una importancia fundamental. Se ha pasado de considerar al individuo como la unidad laboral básica a considerar al grupo como célula fundamental de toda la organización.

Ahora bien, ¿saben los líderes determinar el nivel de independencia de cada uno de sus colaboradores y equipos que están bajo su mando?, ¿cuándo se deben utilizar los comportamientos de tarea y de relación?, ¿qué estilo de dirección es más adecuado en cada situación y con cada uno de sus colaboradores? y ¿cómo ayudar a los colaboradores para que consigan más de lo que esperaban conseguir por ellos mismos, antes de ser liderados? Es un hecho, que estas son algunas de las tareas de entrenamiento más necesarias en la formación directiva. Con nuestro libro esperamos poder orientar y guiar a mandos y directivos en las funciones y cómo no, a superar sus déficits de formación.

En este libro también se pretende que obtengamos un papel activo dentro del mismo y se nos proponen diferentes ejercicios prácticos para así evaluarnos en cada uno de los temas desarrollados.

Un **fantástica obra** que todo directivo o mando medio debería leer para optimizar su día a día y **aumentar la productividad** de la manera más efectiva: sabiendo como liderar.

Más información en <http://www.esic.es/editorial/>



Llámenos 656 801 300
"Vender es un arte"



Enlaces patrocinados

Empleo en España

Sala de prensa pruebas Marketing operativo
 Marketing Estratégico
 Recomendamos
 Marketing Estratégico
 Ventas y Organización Comercial
 Eventos frases del día
 Noticias
 Punto de vista Ejecutivo
 Boletín de
 Foromarketing.com
Diccionario Marketing
 Comunicación interna y externa

Secciones

- Noticias
- Marketing Estratégico
- Estudios Marketing
- Aplausos y Espaldas
- Punto de Vista
- Hemeroteca

Servicios

- Auditoría Marketing Gratis (Matriz RMG)
- Diccionario Marketing
- Recomendamos
- El debate del mes
- Frases del día

Sobre nosotros

- Quiénes somos
- Sala de prensa
- Libro Marketing Gratis
- Publicidad en la web

Contactar

Foro Internacional de Marketing
Calle Julián Camarillo, 47
28037 Madrid, España
Tel.: (+34) 91 597 16 16
fim@foromarketing.com

Términos del servicio | Protección de datos
© 1998-2013 Foromarketing