



Tirada: 79617	<h1>Emprendedores</h1>	Superficie: 71 cm²	 
Difusión: 53250		Ocupación: 11.79%	
(O.J.D)		Valor: 950,94	
Audiencia: 186375		Nacional Mensual	
(E.G.M)	Economía		
Ref: 4884396	1ª Edición	01/07/2013	1 / 1

VENTAS

¿Por qué pierdes ventas?

“Sabemos que más del 50% de las operaciones de venta perdidas –siempre tratándose del producto adecuado para el cliente– se deben a una falta de detección de los requerimientos reales de este, a veces muy distantes de lo que él mismo espera”.

A partir de esta realidad que conoce muy bien el autor Rafael Martínez-Vilanova, se ha construido este manual que recopila hasta 100 errores habituales en el momento de vender. El autor ofrece, además, buenos consejos para evitar las malas prácticas en cualquiera de las fases del proceso.



Los cien errores en el proceso de ventas
Rafael Martínez-Vilanova
 Ed. ESIC Precio: 12€