

los cien errores en el proceso de ventas, por Rafael Martínez-Vilanova Martínez

6 mayo, 2013, por *Pablo Jiménez*



Si hace pocas semanas hablamos de “**Los 100 errores del emprendimiento**”, hoy os quiero presentar “**Los cien errores en el proceso de ventas**” de **Rafael Martínez-Vilanova Martínez**.

El **libro** está destinado a todos aquellos que desempeñan tareas comerciales, pero no nos engañemos, en la actualidad (y más en un entorno con cada vez más y más autoempleo y emprendedores) la **venta ocupa un papel fundamental** y **conocer todas las claves** que nos pueden llevar a **mejorar nuestra tasa de éxito para incrementar clientes y ventas** es una oportunidad que no podemos dejar pasar.

Publicado por la **Editorial Esic**, en “**Los cien errores en el proceso de ventas**” encontrarás muchos fallos pero también las pistas para solucionarlos. El **autor** divide el contenido en **7 apartados** fundamentales que coinciden con **las fases del proceso comercial** y que se complementan con **2 bloques** más de **introducción** y **experiencia en primera persona** respectivamente:

- La preparación y la presentación
- Escuchando al cliente
- Argumentando
- En el manejo del tiempo
- Rebatando objeciones
- Tratando de cerrar la operación
- Después de la entrevista

Uno de los elementos más importantes del **título** de esta semana es la **cantidad de ejemplos reales** que **Rafael Martínez-Vilanova**

Martínez va mostrando a lo largo de los capítulos y que ayudan al lector a **comprender de manera clara y efectiva los diferentes errores** y su **modo de evitarlos**.

Tanto si te dedicas a la **gestión comercial** como si tienes **interés en mejorar profesionalmente en el ámbito comercial**, no dudes en leer **“Los cien errores en el proceso de ventas”** (*pablo jiménez – otromarketing.es*)

Posts relacionados

- **los 100 errores del emprendimiento**, por Carmen de Pablos y Francisco José Blanco

enfoque, habilidades directivas, lo último, marketing y ventas

Todos los derechos reservados:
otromarketing.es

¿Trabajamos?

Proyectos con pensamiento digital

LEER MÁS


¿Sabes que dicen de nosotros?

Años de experiencia y conocimiento

LEER MÁS

Twitter

Descubre los 100 errores en el proceso de ventas en [otromarketing.es](http://www.otromarketing.es)
<http://t.co/6lZp10rZ2g>
#hayganadeleer #esic
8:00, 6 May, 2013

 *Sigue @otromarketing*