

WORKSHOP

ELIGE ÉXITO

**E**

**+50 años** formando  
profesionales globales  
para **la empresa y el marketing**  
Fomentando el **emprendimiento**  
y **la economía digital**

# Persuasión e influencia al servicio del liderazgo



CÁMARABILBAO



BUSINESS&MARKETINGSCHOOL

Impulsamos tus desafíos

## OBJETIVOS

En este programa vas a poder:

- Identificar las **características y patrones** que distinguen a los líderes más destacados de todos los tiempos, observando que no se trata de una cuestión de carisma ni de que tengan “un don”, sino de **aptitudes y actitudes** que se pueden **aprender y replicar**.
- Comprender la importancia de **comunicarse** con los miembros del equipo de manera que éstos se alineen con el mensaje por **concienciación propia**.
- Aprender y practicar las **competencias y habilidades** necesarias para ejercer un liderazgo influyente y persuasivo, sólido y coherente, ejemplar, integrador, capacitador y facilitador.

## PÚBLICO OBJETIVO

Dirección General y miembros del Comité de Dirección, Directores de Área/Departamento, Gerentes, Mandos Intermedios, Managers de Equipos de cualquier área de la empresa. También aquellos profesionales que vayan a promocionar a puestos de responsabilidad o que, dentro de su desarrollo profesional, quieran adquirir competencias de liderazgo.

## METODOLOGÍA

Este programa, con su metodología plenamente “workshop”, provoca una **participación muy elevada** por parte de todos los asistentes al mismo, convirtiéndoles en **parte muy activa** de las sesiones de trabajo.

Se llevan a cabo con alta frecuencia **casos prácticos, dinámicas, simulaciones, representaciones y ejercicios** -tanto individuales como grupales- que permiten al alumno **experimentar constantemente** con las **competencias, técnicas y habilidades** que se van exponiendo.

Cada asistente al curso, mediante la práctica, realizará una **profunda “inmersión”** en su perfil de líder, que le permitirá identificar tanto sus **competencias** destacadas como sus **áreas de mejora** en este sentido, **revitalizando** las primeras y **reorientando** las segundas.

## PROGRAMA

**Sesión 1:**

- ¿Qué clase de líder eres? Test de **estilos de liderazgo**.
- Sentido y Significado: **Misión, Visión y Valores** del Líder y del Equipo.
- El **poder** de las **Creencias**: Los **Niveles Lógicos**, de Robert Dilts. Creencias que favorecen y creencias que perjudican. El modelo de pensamiento que “empodera”.
- Claves para cultivar relaciones profesionales de calidad: **Comunicación Asertiva y Lenguaje Empático**
- Liderar desde el **equilibrio** entre las **personas** y los **resultados**

**Sesión 2:**

- Anatomía de la **Persuasión**: qué es persuadir y qué no.
- Las 3 preguntas previas.
- Los 3 vértices de la Influencia: **Ethos, Pathos y Logos**, y su **aplicación** al Liderazgo.
- **Principios** fundamentales de la Persuasión.
- **Lenguaje Persuasivo**, no manipulador ni autoritario.
- **Caso práctico final**.

## PONENTES

**D. Pedro González Villalba.**

Formador especialista en Habilidades Directivas, Comunicación Eficaz, Liderazgo, Técnicas de Venta y Negociación, Gestión del Cambio Organizacional, Mindfulness.

Profesor Titular del Programa Superior de Dirección de Ventas, del Programa Superior de Gestión de Clientes y del Programa Especializado para KAM's de ESIC Business & Marketing School.

Coach Profesional Ejecutivo Certificado por AECOP Nº CP160 (Asociación Española de Coaching Ejecutivo-Organizativo y Mentoring) y por CBC International (Conscious Business Coach)

Trainer en Programación Neurolingüística Certificado por IAPNLP Nº 2446 (International Association of Professional Neuro-Linguistic Programming)

*\*Programa y claustro sujetos a posibles modificaciones.*

**INFORMACIÓN****FECHAS:**

29 y 30 de mayo de 2019.

**HORARIO:**

De 9.30 a 13.30 y de 15.00 a 18.00 h.

**DURACIÓN:**

14 horas - 2 días.

**LUGAR DE IMPARTICIÓN:**

Cámara de Comercio de Bilbao.  
C/ Licenciado Poza, 17 · 48011 Bilbao.

**IMPORTE\*:**

480€

Antiguos alumnos\*2 asociados a ESIC Alumni: 321€

Antiguos alumnos\*2 no asociados a ESIC Alumni: 408€

Descuento de 50€ para inscripciones 15 días antes del inicio del curso.

Antiguos alumnos de la EUCCB, consultar condiciones especiales.

*\* Descuentos no acumulables, teniendo valor el de mayor cuantía.*

*\*2 Para ser considerado como antiguo alumno de ESIC es necesario haber realizado una Carrera Universitaria, un Máster o un Programa Superior.*

**OBSERVACIONES:**

La realización definitiva del curso en las fechas previstas, está siempre supeditada a la configuración de un grupo mínimo de asistentes para poder desarrollarlo.

Para obtener el diploma y certificado de realización del curso, es necesario asistir como mínimo al 80% de las horas lectivas. Superado este porcentaje, ESIC se reserva el derecho de entrega de los certificados correspondientes.

ESIC ofrece la posibilidad de diseñar todos sus programas formativos a medida para empresas e instituciones.

**MÁS INFORMACIÓN E INSCRIPCIONES:**

(00 34) 94 470 24 86

formacion@camarabilbao.com

www.esic.edu/bilbao