

## D. José Manuel Rodera García

### Licenciado en Química Industrial – Ingeniería Química

UNIVERSIDAD COMPLUTENSE DE MADRID, Dpto: Ingeniería Química. ESPAÑA, Año 1978.

#### PostGrado

- Master en Dirección Comercial y Marketing  
INSTITUTO DE EMPRESA . ESPAÑA, 1985.
- Executive MBA  
INSTITUTO DE EMPRESA . ESPAÑA, 1992.
- Curso Superior de Coaching Ejecutivo Profesional y Mentoring  
Universidad Complutense e ICE., ESPAÑA, 2015.

#### Formación Universitaria

- **Licenciado en Química Industrial – Ingeniería Química**  
UNIVERSIDAD COMPLUTENSE DE MADRID, Dpto: Ingeniería Química. ESPAÑA, Año 1978.

#### Experiencia Profesional

- Director General y fundador  
IC3 S.L. – International Commerce, Consulting & Coaching, Enero 2016/-
- Profesor Grado y Posgrado (Español e Inglés)  
ESIC Marketing&Business School, Septiembre'15/-
- Director General y Presidente para Iberia y “Executive Regional Sales Mger” para EMEA & CIS  
Infineum Iberia S.L. (JV de ExxonMobil & Shell) - 1999-Oct.2014
- “Sales and Office Manager” para Iberia y NW África  
Exxon Chemical Iberia – PARAMINS - 1985-1998
- Responsable Técnico y Comercial para España y Portugal  
Petro-lite Ltd. (BakerHuges), 1983-1985
- Ingeniero de Procesos  
Snamprogetti – Italia (SNAM/ENI), 1979-1983
- Investigador  
Shell Holanda, 1978-1979

#### Experiencia Docente

- ESIC Pozuelo - Madrid. Profesor en Grado y Posgrado, en español e inglés, de las Asignaturas: Dirección Estratégica (I/E), Dirección Comercial (I/E), Dirección de Marketing (E/I), Análisis y Previsión de Ventas (E/I), Marketing Relacional (I/E), Dirección de Equipos (I/E), Técnicas de Venta (I/E), Business Skills (I), Espíritu Crítico (I/E), Team Management (E/I), Introducción a la Empresa (E/I), Organización de Empresas (E/I), Distribución (E), Marketing Internacional (E), Internacionalización y Mercados Emergentes (E), Marketing Internacional (E), International Tendering (I), International Project Management & Risk Analysis (I), Internet and International Business (I) . Sep.2015/ -
- Infineum (JV de ExxonMobil & Shell): Responsable de educación de los equipos de venta en EMEA. Cursos: “Situational Sales Negotiation”, “Industry Trends”, etc – 1999 - 2014

#### Acreditaciones

#### Miembro de

- INSTITUTO DE EMPRESA. ESPAÑA, 1995 / -.

#### Conferencias

- ICIS International Conferences. “World Base Oils & Lubricants“ Dubai 2010 y 2012.

#### Otros

- Lenguas: Inglés (CEFR level C1) e Italiano fluidos.